

2050

Knal! Het is 7u, de kurk knalt van de champagnefles op de viering van het 25.000^e warmtecontract. Bijna alle huizen zijn nu fossielvrij en de meerderheid wordt nog steeds ontzorgd door het stedelijk energiebedrijf. Voor een lage vaste kost, is verwarming alleszins geen zorg meer. Sinds het betaalmodel van waarbij een graadje meer, een euro meer per uur kost, is het verbruik van de elektriciteit op een historisch dieptepunt. Al was iedereen wel de 19 graden wel gewoon, velen zetten het zelfs lager om af te kicken van de hete zomers die we al 20 jaar kennen. Sinds de initiële investeringsgolf rond is, is dit een stabiel model van onderhoudscontracten. Het was bij het nieuwe decennium wel nog even zoeken naar de nieuwe problemen met het elektronische afval van de warmtepompen en dergelijke, maar deze nieuwe problemen zijn nu ook in evenwicht. Een aantal techneuten en non-believers stappen er niet in mee, maar vinden zelf innovatieve oplossingen. Toeristen komen de schouwen van de historische gebouwen bekijken. Bij folkloristische feesten wordt soms zelfs nog een houtkachel aangestoken. Sinds een aantal jaren valt pas echt op hoe gezond de lucht geworden is. De continue stroom van rookgassen die door de schoorstenen werd uitgebraakt is al een aantal jaren stopgezet, na het totale verbrandingsverbod van 2045. Bij een uitstap naar het buitengebied loven de bezoekers dan weer het harmonische zicht van de dorpskernen en het uitgestrekt natuurgebied errond.

2030

Knal! Een deel van Mechelen ontwaakt met een luide bang. Elk geluid klinkt de laatste tijd luider in de stad, nu er steeds minder brandstofwagens zijn. Er is echter geen reden tot ongerustheid, iedereen weet dat het weer een grote schoorsteen is die wordt afgebroken. Sinds het verbod op nieuwe schoorstenen van 2026, worden schoorstenen nu ook actief afgebroken door het stedelijk energiebedrijf. Zowel in grote als kleine gebouwen, wordt de vrijgekomen ruimte goed benut voor nieuwe elektrische verwarmingstoestellen. De nieuwste generatie is zelfs zo stel dat ze binnen geplaatst worden. Al is dat geen bezorgdheid meer voor de inwoner. Sinds een aantal jaar heeft het energiebedrijf een hoge vlucht genomen en worden inwoners volledig ontzorgd. Als je wilt, komt De adviseur van het energiebedrijf bij je langs en vestigt een verwarmingsrecht op je woning. Je verhuist voor een half jaar naar een woning bij je in de buurt en na afloop is je woning zo goed als nieuw. De kosten betaal je terug op 40 jaar en het krediet verkoop je mee met je woning of je kan je woning zelfs verkopen in ruil voor aandelen van de wooncoöperatie. Zorgeloos wonen wordt terug een realiteit met het onafhankelijke publiek-privaat energiebedrijf. Vakmannen zijn weer fier op hun werk en er is genoeg aanbod op de markt. Het pad voor de transitie is nu helemaal scherp en de transitie is bestendig.

2025

Knal! Het derde energiefestival van de stad is goed gestart? Zonet is het duizendste warmtecontract er ondertekend. Duizend warmtecontracten bij individuele gebouwen, dat hadden de deelnemers aan de transitie-arena, die het energiebedrijf hebben opgericht, niet gedacht. En dan moeten de aansluitingen voor het warmtenet in het centrum straks nog beginnen. Vanuit de zekerheid dat er in sommige zones geen collectieve oplossing kwam en om niet te wachten op de grote infrastructuurwerken, werd het energiebedrijf in 2023 al boven het doopvont gehouden. De unieke geest van samenwerking tussen banken, overheden en ondernemingen bepaalde al snel het succes van de formule. Het besef was doorgedrongen dat er werk genoeg is voor iedereen. Er werd niet

gewerkt aan een mirakeloplossing, maar vanuit concrete ervaringen op het terrein werd een solide project gebouwd: De demonstratiewoningen waren een echte gamechangers. Sinds die eerste piloten in 2024 is het snel gegaan. Zeg nu zelf, wie wil er geen totaaloplossing voor zijn verwarming, zonder meer te betalen. Zeker sinds het Vlaams beleidskader energie 'van gas los', de Europese gastaxatie voor huizen, het verbrandingsverbod voor verkoop en de gebouwgebonden financiering op veertig jaar, is de oplossing, met integratie van renovatiewerken, echt rendabel geworden.. Het was dan ook een geruststelling dat het eerste huis met een bestaand warmtecontract vorige week moeiteloos verkocht werd. De nieuwe eigenaar gaf zelfs aan dat het bestaande contract voor hem een plus was, daar de wachttijd voor nieuwe warmtecontracten is opgelopen.